

Bundesweite Westküsten Unternehmensgruppe

Wir sind bundesweit wahrscheinlich die einzige **Unternehmensgruppe mit ganzheitlichen Beratungsprozessen** in unseren Geschäftsfeldern. Wir sind auf Ihrer Seite.

Folgende Unternehmen zählen zu unserer Unternehmensgruppe:



[Westküstenmakler – Kiel](#)

[Westküstenfinanzplanung – Lübeck](#)

[Westküstenimmobilien – Hamburg](#)

[Wirtschaftsmanagement für bAV – Brunsbüttel](#)

[Westküsten Vorsorgemanagement – Karlsruhe](#)

Unsere Philosophie

Unsere Arbeit als **freier, unabhängiger Makler** und der Nutzen für Sie als Mandant.

Wie arbeiten wir als freier unabhängiger Makler, was ist der Vorteil für sie als Mandant? Im Gegensatz zu einer Bank, einem Strukturvertrieb oder einem gebundenen Einfirmenvertreter. Kostet das was?

Zu den Kosten: wir werden von unseren Versicherungs- / Bankpartnern / Produktgebern bezahlt. Das bedeutet für Sie, dass keine Extrakosten entstehen. In den Versicherungsbeiträgen sind alle „Kosten“ enthalten.

Zur Vorgehensweise: ohne Vertrauen geht nichts. Unser erstes Gespräch wird ein Kennen lernen sein. Sie erklären uns Ihre Wünsche, Ziele, Ihre persönlichen Vorstellungen und Ihre Erwartungen an uns.

Was können und sollen wir für Sie erreichen? Wir sichten Ihre bereits vorhanden Versicherungsverträge oder Finanzprodukte und dokumentieren den Ist-Stand. Oft lässt sich an Hand der bestehenden Verträge, die eine oder andere Einsparung vornehmen. Es ist bewiesen, dass Versicherungsverträge und Finanzprodukte meist nicht auf

dem neuesten Stand sind und der jetzigen persönlichen Situation oftmals nicht mehr gerecht werden. Sie bestimmen und entscheiden die weitere Vorgehensweise. Wir unterbreiten Ihnen unsere Vorschläge und erstellen ein Beratungsprotokoll. So ist für beide Seiten der „rote Faden“ für das weitere Vorgehen festgehalten.

Unser Maklermandat bekommen Sie in unserem Erstgespräch, Sie können es in aller Ruhe lesen und eventuelle Fragen können sofort beantwortet werden.

[vereinbaren Sie jetzt einen unverbindlichen Beratungstermin](#)

Ihr Vorteil bei einem unabhängigen Makler

Wir sind weder Versicherungen, Banken noch anderen Produktgebern verpflichtet, noch an Diese gebunden, sondern frei und unabhängig. Unsere Partner wählen wir frei und nach Bedarf aus.

Durch Vergleichsprogramme können wir DAS Produkt auswählen und das Risiko oder die Finanzziele so bedarfsgerecht lösen. Wir suchen das für Sie passendste Produkt am Markt. Das heißt nicht, dass wir nach dem „billigsten“ suchen. Qualität und Preis im gesunden Verhältnis, das ergibt einen auf Ihre Bedürfnisse zugeschnittenen / angepassten Versicherungsschutz oder eine Anlagestrategie und das macht eine gute Beratung aus.

Aus diesem Grund arbeiten wir nicht mit Direktversicherungen zusammen, bzw. nur nach einer Sondervereinbarung mit unseren Mandanten. Ein Makler lebt von Courtagen und zufriedenen Mandanten und von der Empfehlung seiner zufriedenen Kunden.

Banken / Einfirmenvertreter / Strukturvertriebe:

Bieten meistens das an, was ihre Bank, Versicherungsgesellschaft oder der Vertrieb an Produkten hat. Das kann, muss aber nicht das Richtige für Sie sein. Diese Entscheidung kann Ihnen keiner abnehmen. Wenn Sie mit Ihrem Versicherungs- oder Finanzvertreter zufrieden sind, sich wohlfühlen und er Ihr Vertrauen hat, so ist es durchaus richtig, sich weiter dort beraten zu lassen und seine Versicherungs- oder Finanzgeschäfte dort zu tätigen.

Für Firmenkunden

Wir bieten auf Wunsch eine Honorarberatung zu Nettobeiträgen an. Dazu sind wir mit verschiedenen Partnern Kooperation eingegangen, welche die fachliche Umsetzung garantieren (Sondervereinbarung).

Stellen Sie Ihre **Fragen** doch direkt an unsere **Experten**:

[vereinbaren Sie jetzt einen unverbindlichen Beratungstermin](#)

Wir freuen uns auf das Gespräch mit Ihnen. Ihr Westküstengruppen Team.

Westküstengruppe: Ihr Makler für Versicherungen, Betriebsrenten, Finanzdienste und Immobilien